BOOSTEZ VOS COMPETENCES

CREATEURS ET REPRENEURS D'ENTREPRISES OFFRE 2024



Siège social 2, route de la corniche 76240 BONSECOURS RCS 809 888 316 - Agrément : 23760534676



Fondé en 2015, EFFICIENCE accompagne les futurs chefs d'entreprise à travers des formations courtes, très opérationnelles et pragmatiques.

EFFICIENCE est un organisme de formation certifié **QUALIOPI**, qui s'entoure d'experts métiers et consultants pour construire avec vous une offre de formation sur-mesure et répondre au plus près de vos besoins et spécificités.

Eligibles aux prises en charge des OPCO et autres financeurs, nous vous accompagnons dans toutes les étapes: plan de formation, montage financier, démarches administratives.

CORINNE PÉNÉ-BÉNARD

Fondatrice d' Efficience Formatrice consultante en juridique spécialisée dans l'immobilier et l'entrepreneuriat





ALAIN LEVY

Membre d'Efficience Chef d'entreprise et consultant en ingénierie spécialisé dans l'entreprenariat et la stratégie en entreprise

Pour plus d'information, contactez moi :efficience.formations@gmail.com







LES AXES D'INTERVENTION



FORMATION

L'entrepeneur créateur ou repreneur sera formé sur la gestion et la conduite de son projet et sur l'environnement et la culture entreprenariale

L'entrepreneur créateur ou repreneur pourra bénéficier d'un appui personnalisé pour construire des bases solides pour le développement de son affaire.



FORMATION ET COACHING PERSONNALISE





POUR QUI?



Toute personne ayant un projet de création de reprise d'entreprise (quel que soit le stade d'avancement), souhaitant bénéficier d'un appui opérationnel et stratégique projet, et/ou dans son envisageant un parcours d'incubation



Toute personne ayant récemment créé ou repris une entreprise, et souhaitant être accompagné afin d'en assurer et pérenniser le développement

PRISE EN CHARGE DU COÛT DE LA FORMATION*





Salarié(e)s





Dirigeant(e)s, Indépendant(e)s





Demandeurs d'emploi

Pour plus d'information, contactez moi : efficience.formations@gmail.com







LES THEMATIQUES D'EXPERTISE POUR LA CREATION ET LA REPRISE D'ENTREPRISE





STRATEGIE JURIDIQUE ET FISCALE



STRATEGIE COMMERCIALE



STRATEGIE COMPTABLE ET DE **GESTION**



STRATEGIE DE COMMUNICATION





LES GRANDES LIGNES ET CONTENU





PHASE DE POSITIONNEMENT PERSONNEL

- Vérifier la cohérence de son projet professionnel avec son environnement personnel
- Intégrer les exigences de la création d'entreprise
- Développer son aptitude à gérer et diriger une entreprise



PHASE D'ETUDE DE MARCHE

- Savoir réaliser une étude de marché, fixer des prévisionnels de chiffre d'affaires et de dépenses
- Savoir établir un prix, calculer ses taux de marge
- Identifier les stratégies de financement et repérer les aides





LES GRANDES LIGNES ET CONTENU





PHASE LIÉE À LA STRATÉGIE JURIDIQUE

- Savoir choisir le statut de la création et de la reprise de l'entreprise
- Maîtriser les étapes de la création et de la reprise
- Savoir trouver le lieu et comment s'installer dans des locaux
- Anticiper les difficultés liées aux impayés



PHASE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Concevoir et mettre en place les bonnes actions commerciales
- Comment monter un plan complet de développement commercial





LES GRANDES LIGNES ET CONTENU





PHASE LIÉE À LA COMMUNICATION DE SON ACTIVITE

- Savoir repérer les outils de communication à utiliser en fonction de son activité
- Maîtrise les retours liées à la communication effectuée



PHASE DE GESTION

- Savoir organiser la tenue de sa comptabilité, tableaux de bord et indicateurs de performance
- Elargir ses compétences et savoir -faire en gestion
- Transformer les éléments liés à la gestion en aide à la prise de décision





L'équipe d'experts métiers & consultants d'EFFICIENCE



Rachid ACHOURI Performance Commerciale. Finance, Management, Leadership



Elsa LEON Coach certifié - Consultant Avocate au Barreau de Rouen Spécialisée en droit de la construction, de l'immobilier, de la copropriété et des assurances



Paco PORTELLI Inspecteur Manager Performance GENERALI



Flore CHATELET Fondatrice d'APORIA. DPO externalisée, mise en conformité au RGPD - Protection des données personnelles -Expert RGPD



Laurence LACROIX Directrice générale chez **ADB-SOLUTIONS**



Quentin BOULAY Responsable fiscal chez HAROPA PORT Chargé d'enseignement pour l'Université



Michel LELEUX Fondateur HYGIE PATRIMOINE Consultant Conseil en Stratéaie & Gestion de **Patrimoine**



Claudine MIRAUX SAVARY Consultante Dynabuy Animatrice de réseaux professionnels



Quentin CREVEL Juriste en droit du contentieux



Valérie PARRINGTON-**MILLON** Architecte DPLG programmiste

environnementale, Gérante chez Véraligne Architecture conception bioclimatique et AEU



Notaire à Rouen



Angélique VERHELST Anne DUBOIS DOS SANTOS Accompagnement et formation vitaminés en

Communication

Pour plus d'information, contactez moi :





L'équipe d'experts métiers & consultants d'EFFICIENCE



Virginie YBERT
Fondatrice Rain Coaching
Coach professionnelle
certifiée en évolution
professionnelle facilitatrice en
intelligence collective



Julien TRAGIN
Photographe en
Architecture, Immobilier
et Savoir-Faire Humain
Chef de projet
économiste



Mélanie SAILLARD
Architecte d'intérieur gérant
chez ATELIER MAI
ARCHITECTURE



Béatrice FERRATONNotaire à Barentin



Joelle DUNOYER

Cofondatrice et rédactrice en chef de la revue : Intermédiés

Consultante en gestion des conflits/ Médiateur judiciaire et conventionnel



Jérôme DUVAL Fondateur Imajuscule Vidéo & digital learning



Simon DROMIGNYFormateur & comédien



Florian CHAMBOLLE Fondateur agence 810 Web & Marketing digital



Bénédicte VALLETSophrologue certifiée
RNCP



Elise GOPOIS BELIER

Coach musical







Nos conditions d'accès et engagements

Pré-requis et aptitudes

Tous collaborateurs (salariés ou indépendants) exerçant dans l'immobilier, avec ou sans expérience, niveau bac recommandé

Tous collaborateurs volontaires pour engager une démarche de montée en compétences dans le cadre de son activité professionnelle sans obligation de pré-requis.





Objectifs et compétences

Selon les thématiques retenues dans le plan de formation, les objectifs visent l'acquisition et/ou le perfectionnement des connaissances et des compétences principales et accessoires nécessaires à l'exercice des métiers de l'immobilier.

Modalités d'évaluation

Ces objectifs feront l'objet d'évaluation en cours de formation et/ou à la fin de la formation selon des modalités et des critères, adaptés à la typologie , la thématique abordée et le contexte professionnel des participants.





Modalités d'accès et contractualisation

Les modalités d'accès à la formation varient selon les besoins des clients et des collaborateurs :

- un rendez-vous découverte de vos besoins
- Une proposition commerciale
- La contractualisation permettant le démarrage de la formation

Pour plus d'information, contactez moi :







Nos conditions d'accès et engagements



Délai d'accès et durée

La mise en œuvre des formations est variable selon :

- Les spécificités de la demande du client
- Les modalités et exigences du financeur (OPCO/AGEFICE/FIFPL)
- La durée des formations est au minimum de 7h00

Conditions tarifaires

Nos tarifs sont établis selon les thématiques choisies et peuvent donner lieu à des prises en charge





Méthodes mobilisées

Toutes nos formations reposent sur une alternance entre apports théoriques et mises en situations pratiques en s'appuyant sur une pédagogie active

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Toutes nos formations peuvent être accessibles aux personnes en situation de handicap

Pour sécuriser les parcours de formation, un point devra être organisé afin d'adapter les locaux et/ou les moyens de la prestation.



Pour plus d'information, contactez moi :







NOS INDICATEURS DE RÉSULTATS



Taux de satisfaction des candidats

DEPUIS 2018, EFFICIENCE A ACCOMPAGNE 9 SESSIONS DE CREATEURS REPRENEURS D'ENTREPRISE EN **PARTENARIAT AVEC LE GRETA ROUEN MARITIME FINANCEES** PAR POLE EMPLOI, AGEFOS ET **OPCO EP**



Nombre de créateurs et repreneurs formés et accompagnés: 130

Atteintes des objectifs de la formation :

nombre de créations/reprises dans les 6 mois de la session

75%

nombre d'entreprises en fonctionnement 2 ans après leur création

70%





Corinne PÉNÉ-BÉNARD



06 08 07 06 12





